




# GeoPark: Crear Valor y Retribuir

16 de febrero de 2023



# Agenda

- Introducción
-  **SPEED** y Modelo de Negocio
- Propuesta de Valor de Largo Plazo
- ¿Cómo llegamos al 2023?
- Proveedores y Política
- Compras y Contrataciones
- Comentarios relevantes / Alta
- Preguntas





# Nuestro Sistema Integrado de Valores **SPEED**



Desde nuestros orígenes, en 2002, nos fijamos la meta de **Crear Valor y Retribuir**, convencidos de que la única forma de crecer es lograr que el entorno que nos rodea crezca con nosotros.

Con la creación de nuestra Compañía también nació SPEED, nuestro Sistema Integrado de Valores, cuyos componentes **han sido el fundamento sobre el cual hemos construido GeoPark, y seguimos aprendiendo a ser mejores cada día.**

## S

### Seguridad

Nuestro compromiso con la seguridad y la salud: todos debemos regresar ilesos a nuestros hogares y en buenas condiciones de salud.



## P

### Prosperidad

Nuestro compromiso con la prosperidad: actuando con transparencia, creamos valor económico a largo plazo para retribuir a nuestros accionistas y asegurar nuestro crecimiento sostenible.



## E

### Empleados

Nuestro compromiso con los empleados: crear un ámbito laboral motivador, justo y gratificante, sin discriminación y con las condiciones y oportunidades para promover el crecimiento de todos nuestros empleados, quienes tienen una posibilidad de participar en el éxito de la compañía, y la oportunidad de contribuir y crecer.



## E

### Entorno Ambiental

Nuestro compromiso con el entorno ambiental: valorar nuestros recursos naturales y realizar todos nuestros esfuerzos para evitar o reducir el impacto de nuestros proyectos en el medioambiente, así como retribuir a la naturaleza mediante la aplicación de nuevas tecnologías o métodos operativos.



## D

### Desarrollo Comunitario

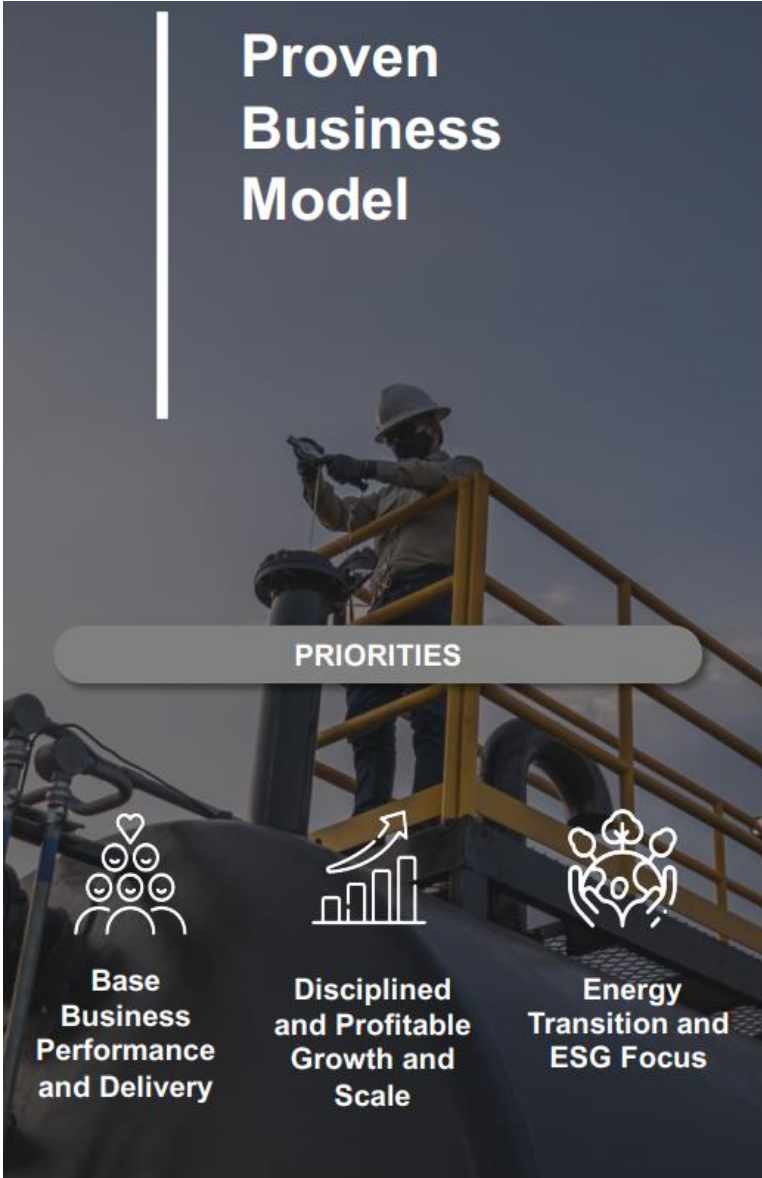
Nuestro compromiso con el desarrollo de las comunidades: convertirnos en el vecino y aliado preferido, a partir de una relación sustentable de aprendizaje, intercambio y beneficio mutuo con las comunidades locales donde operamos.








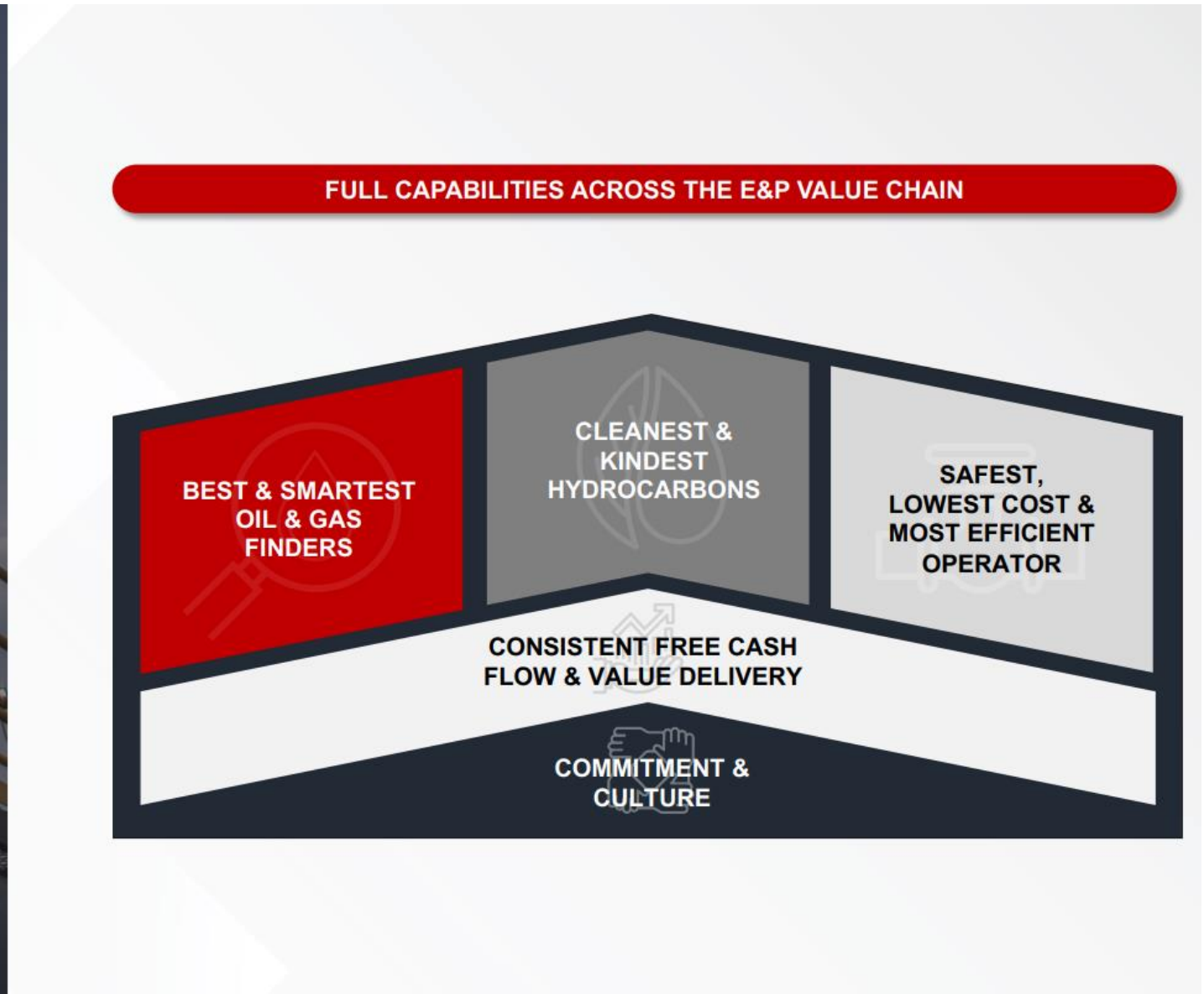
# Modelo de Negocio

**Proven Business Model**



**PRIORITIES**

-   
Base Business Performance and Delivery
-   
Disciplined and Profitable Growth and Scale
-   
Energy Transition and ESG Focus







# ¿Cómo Llegamos al 2023?

## PLANES INICIOS 2022

- **Producción:** buenos niveles de producción y entrada de activos nuevos.
- **Perforación principalmente en Colombia.** También en Chile y Ecuador: ~40 pozos (+20-25% vs 2021E).
- Iniciamos con **3 equipos perforando y 3 equipos de WO** en LLA34 y 1 equipo perforando en Platanillo (PUT).
- **USD 145 – 160 millones** en Colombia.
- Definitiva **salida de la crisis.**
- Foco en **sinergias** para el crecimiento.

## PROYECCIONES 2023

- **Aumento de producción.** aumento de producción llegando a más de 40,000 BOEPD.
- **Perforación.** Foco en Colombia y Ecuador. **50 pozos** (+20% vs 2022).
- Iniciamos con **10 equipos entre perforación y WO** en la región. Incluye 1 equipo perforando en Platanillo.
- **CAPEX** entre **USD 150 - 160 millones** en Colombia.
- Foco en **ESG.**
- Estrategias de abastecimiento a partir de una **propuesta sólida y sostenible.**
- Ahorros a partir de **soluciones innovadoras y tecnológicas**

# Proveedores GeoPark



## NUESTRO COMPROMISO CON CONTRATISTAS LOCALES

---

Mantenemos un firme compromiso con el desarrollo de las comunidades en las que operamos. Por ello, promovemos de manera proactiva relaciones con proveedores locales y cerca del ~30% de nuestro presupuesto total es asignado a ellos.



## PROCEDIMIENTOS Y POLÍTICA CORPORATIVA

---

- Política | Procedimientos | Manuales y Guías de Compras
- Comité de Compras y Contrataciones
- La importancia de los controles y revisiones
- Equipo Corporativo de Compliance
- Controles SOX / Auditorías
- Más ARIBA
- Nueva gestión de Compra de materiales
- Más planificación





# Nuestra política de abastecimiento

## COMPROMISO CORPORATIVO DE COMPRAS Y CONTRATACIONES

Documento: 01 Compromiso		Nombre: Abastecimiento de Bienes y Servicios	
Sistema: 03 Finanzas	Sub-Sistema: 03 Abastecimiento	País: 01. Corporativo	Código: 03-03-101
Fecha Emisión: 07/08/2019	Preparado por: Abastecimiento	Aprobado por: GoCo	Versión No. 2

### I. OBJETIVO

Establecer principios, normas y controles en el abastecimiento de Bienes y Servicios, para obtener una eficiente y eficaz cadena, cuyo objetivo principal es el de maximizar valor para la compañía a través de la mejor compra y contratación para nuestra operación, nuestros usuarios, todos los involucrados y grupos de interés, creando valor y retribuyendo, cumpliendo con la legislación, políticas y los procedimientos vigentes mediante una buena planificación y logística.

### II. ALCANCE

Este compromiso es aplicable a todas las empresas del Grupo GeoPark, sus subsidiarias, afiliadas y/o compañías controladas, sus empleados y terceros contratados. En caso de acuerdos con socios, el procedimiento que aplica será el más riguroso.

### III. PROCEDIMIENTOS PARA LA CONTRATACIÓN DE BIENES Y SERVICIOS

En toda solicitud de bienes y servicios se recomienda siempre hacer procesos competitivos buscando pluralidad de ofertas.

### IV. MÉTODO APLICABLE EN FUNCIÓN DEL MONTO Y NIVEL DE APROBACIÓN

Se definen diferentes procedimientos, en función del monto de la compra o contratación, todos con rigurosos controles.

### V. APROBADORES

Son las posiciones autorizadas para aprobar los diferentes procesos indicados en este compromiso. Los aprobadores pueden asignar oportunamente un delegado, o alguien de nivel superior está en condiciones de aprobar también. Es decir, por ejemplo, un director podría reemplazar la aprobación de un gerente.

### VI. OTROS PUNTOS DEL COMPROMISO:

El compromiso también establece situaciones excepcionales, como urgencias o emergencias, casos en que la contratación de un servicio o la compra de un material no cumple con lo establecido dentro del esquema de métodos, o cualquier desvío, deberá tener un trato especial, ya que es una situación no deseada y de riesgo y estará enmarcada con revisiones y aprobaciones adicionales para asegurar trazabilidad y transparencia total.

También existe un protocolo de crisis, para casos donde la compañía considere pertinente aumentar el control y restringir las aprobaciones, y los montos del compromiso se reducen.





# Compras & Contrataciones

## SOBRE COMPRAS Y CONTRATACIONES

---

- Búsqueda de nuevos proveedores
- Contrataciones regionales
- Nuevas tecnologías, eficiencia e innovación

## NUESTROS PLANES PARA EL 2023

---

- Compras locales apoyados en procedimientos (mejores prácticas ANH)
- Nuevos procesos competitivos y oportunidades de compras y contrataciones
- **ESG**
- **Capitalizar nuevas tecnologías e innovación**
- **Consolidar necesidades regionales**
- **Optimización y eficiencia en el gasto**







# Comentarios Relevantes

## ¿CÓMO COMPRAMOS Y CONTRATAMOS?

---

- Cuestiones excluyentes
- Validación técnica y comercial
- Análisis de propuestas
- Aprobación

## ALTA DE PROVEEDORES

---

- ARIBA y SAP
- Página web

## CONTROLES REGULATORIOS

---

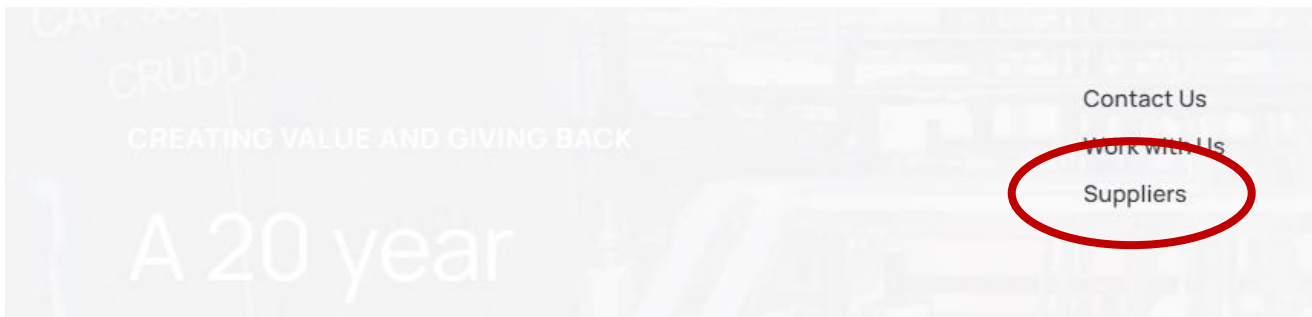
- Revisión (listas restrictivas)



# Alta de proveedores (y nueva página web)



About Us Assets & Performance Our ESG = SPEED Invest with Us Media Room **Contact**



## I Want to Be a Supplier

We want to hear about new proposals and ideas from potential suppliers interested in participating in our competitive processes. To register, fill out the ARIBA Supplier Registration Request form.







**GEOPARK**  
[www.geo-park.com](http://www.geo-park.com)