



ARAÚJOIBARRA
Consultores en Comercio Internacional

OPORTUNIDADES: HACIENDO NEGOCIOS CON GUYANA

Enero 14 de 2025



CAMPETROL
Cámara Colombiana de Bienes y Servicios de
Petróleo, Gas y Energía



GUYANA EN DATOS

- **Capital:** Georgetown
- **Población:** 826.353 hab (2023)
- **Superficie:** 214.970 km²
- **Moneda:** Dólares guyaneses
- **Tasa de desempleo:** 12.43% (2023)
- **PIB:** US\$17.16 billones (2023)
- **PIB per cápita:** US \$20.765 (2023)
- **Pertenece a:**
ACP, CARICOM, FMI, OEA, ONU, UNASUR

Fuente: Banco Mundial

COLOMBIA EN DATOS

- Bogotá D.C
- 52.321.152 hab (2023).
- 1.141.748 Km²
- Pesos Colombianos
- 9.6% (2023)
- US\$363,49 billones (2023)
- US\$6.947 (2023)
- CARICOM, FMI, OEA, ONU, UNASUR

PRINCIPALES SOCIOS COMERCIALES

Socios importadores



TRINIDAD Y TOBAGO

Part. 18% | Contenedores para transporte multimodal, incl. cisterna y depósito



ESTADOS UNIDOS

Part. 17% | Aceites crudos de petróleo o de mineral bituminoso



SINGAPUR

Part. 15% | Aceites crudos de petróleo o de mineral bituminoso



PAÍSES BAJOS

Part. 9% | Aceites crudos de petróleo o de mineral bituminoso



REINO UNIDO

Part. 8% | Aceites crudos de petróleo o de mineral bituminoso

Socios exportadores



ESTADOS UNIDOS

Part. 30% | Aceites medios y preparaciones de petróleo, sin biodiesel



CHINA

Part. 12% | Palas mecánicas autopropulsadas con giro de 360°



TRINIDAD Y TOBAGO

Part. 12% | Partes de máquinas de sondeo o perforación, n.c.o.p.



BAHAMAS

Part. 5% | Barcos de carga y transporte mixto, excl. frigoríficos, cisterna, transbordadores y de pasajeros



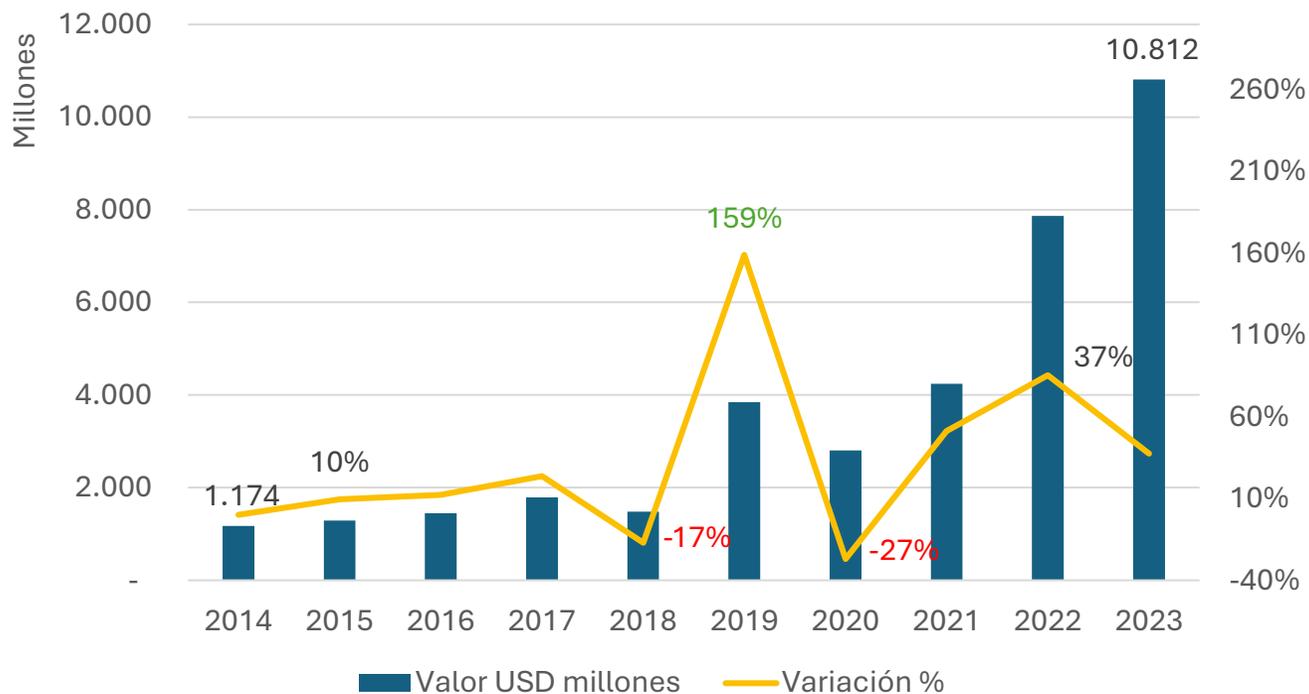
REINO UNIDO

Part. 4% | Barcos con navegación auxiliar, excl. dragas, plataformas, pesca y navíos de guerra.

PANORAMA COMERCIAL

EXPORTACIONES

Exportaciones de bienes desde Guyana 2014-2023
(USD)



Fuente: Trademap

- En los últimos 10 años, las exportaciones de bienes desde Guyana al mundo **crecieron** a una tasa de crecimiento anual compuesta del **28%**.
- En 2023, Guyana tuvo una balanza comercial **superavitaria** por USD 5.581 millones.
- Ocupa el puesto **97** en las **exportaciones mundiales**.

PANORAMA COMERCIAL

EXPORTACIONES

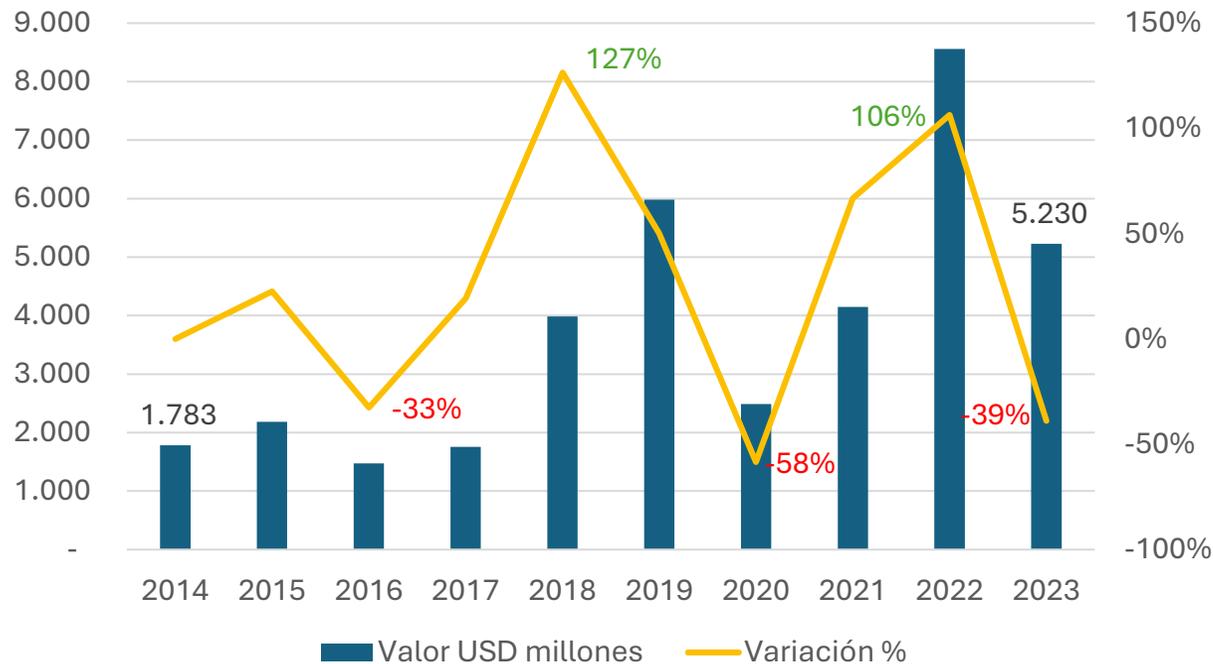
- En **2023**, el total de las exportaciones de bienes de Guyana hacia el mundo alcanzó los **US\$ 10.811,7 millones** (un crecimiento del 37% frente al 2022).
- La puntuación del país en el **Índice de Herfindahl-Hirschman (IHH)** es de **4.581**. Lo que sugiere una **concentración extremadamente alta**.
- El **66,3%** de las exportaciones corresponden a la partida arancelaria 270900 “**Aceites crudos de petróleo**” con un valor de US\$ 7.170.1 millones.

Top 10 bienes exportados por Guyana		
Partida Arancelaria	Producto	Valor en 2023 (USD millones)
Todos los productos		10.811,7
'270900	Aceites crudos de petróleo	7.170,1
'860900	Contenedores para transporte	1.258,8
'710812	Oro no monetario	581
'890110	Barcos de transporte de personas	230
'843143	Partes de máquinas de perforación	229,3
'100630	Arroz blanqueado	172,5
'890520	Plataformas de perforación	147
'270730	Xilenos con alto contenido de xilenos	144,3
'848410	Juntas metaloplásticas	100
'382499	Productos químicos y preparaciones mixtas	90.8

PANORAMA COMERCIAL

IMPORTACIONES

Importaciones de bienes desde Guyana 2014-2023



Fuente: Trademap

- En los últimos 10 años, las importaciones de bienes desde Guyana **crecieron** a una tasa de crecimiento anual compuesta del **12.7%**.
- Ocupa el puesto **143** en las **importaciones mundiales**
- Casi el **55%** de sus importaciones provienen de EE.UU., China y Trinidad y Tobago,

PANORAMA COMERCIAL

IMPORTACIONES

- Los productos importados no presentan un alto grado de concentración. En 2023, los **aceites medios de petróleo (271019)** conformaron apenas el **14.5%** del valor en compras internacionales.
- Las importaciones como **barcos de transporte, aceites de petróleo, partes de máquinas de perforación, juntas de caucho y palas mecánicas**, son clave para las operaciones petroleras, permitiendo el desarrollo de infraestructura, la logística marítima, el mantenimiento de equipos y la eficiencia en la extracción.

Top 10 bienes importados por Guyana		
Partida Arancelaria	Producto	Valor en 2023 (USD millones)
Todos los productos		5.230,1
'271019	Aceites medios y preparaciones de petróleo	757,9
'890190	Barcos para transporte de mercancías	267,2
'271012	Aceites ligeros y preparaciones de petróleo	224,5
'843143	Partes de máquinas de sondeo o perforación	160,2
'870322	Automóviles de turismo y para transporte de personas	110,9
'401693	Juntas o empaquetaduras de caucho vulcanizado	107,9
'842952	Palas mecánicas con superestructura que gira 360°	88.257
'842959	Palas mecánicas, excavadoras, cargadoras y palas cargadoras	57.610
'848180	Artículos de grifería y órganos reguladores para tuberías	52.830
'870423	Automóviles para transporte de mercancías	51.310

ACCESO A MERCADOS

Acceso preferente al mercado

- Comunidad Europea (CARIFORUM)
- Canadá (CaribCan)
- Estados Unidos (Caribbean Basin Trade Promotion Act)

ACUERDOS COMERCIALES

Acuerdos comerciales bilaterales

- Brasil (*Partial Scope Agreement*)
- China (*Trade Agreement*)
- Venezuela (*Partial Scope Agreement*)

Acuerdos comerciales regionales

- CARICOM
- CARICOM–Colombia
- CARICOM–Costa Rica
- CARICOM–Cuba
- CARICOM–República Dominicana
- CARICOM–Venezuela

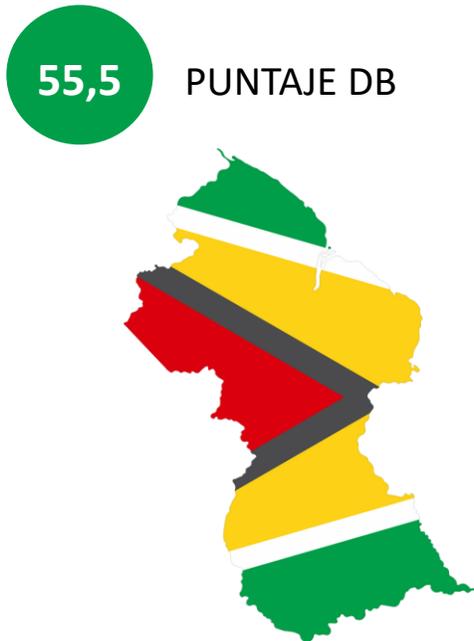
TRATADOS DE DOBLE TRIBUTACIÓN

Canadá
Reino Unido
Emiratos Árabes Unidos
CARICOM

TRATADOS BILATERALES DE INVERSIÓN

China
Alemania
Reino Unido
Suiza
Corea del Sur

HIGHLIGHTS DEL REPORTE DOING BUSINESS 2020



HALLAZGOS DEL REPORTE

Empezar un negocio

85.6/100

- El tipo de empresa estándar es una Compañía de Responsabilidad Limitada Privada.
- No hay un requisito de capital mínimo inicial.
- Se requieren 7 procedimientos, tienen una duración de 18 días y un costo del 9.4% del ingreso per cápita.
- Sus costos y tiempos son favorables en comparación con el promedio regional, pero aún está atrás de los países de altos ingresos de la OCDE.

Pago de impuestos

65.7/100

- Una empresa manufacturera paga 35 impuestos y cotizaciones al año, 7 más que el promedio regional y tres veces más que en los países de alto ingreso de la OCDE.
- La tasa impositiva es del 30.6%, más baja que en LAC y la OCDE.
- En el “Postfiling Index” Guyana tiene un desempeño moderado (54.2/100), sugiriendo que procedimientos como reembolsos de IVA y correcciones de impuestos tienen bastante por mejorar.

HALLAZGOS DEL REPORTE

Comercio transfronterizo

58.3/100

- Los tiempos de cumplimiento son deficientes: 72 horas para el cumplimiento fronterizo de exportación, 84 horas para importación, 200 horas para el cumplimiento documental de exportación y 256 horas para importación, todos superiores a los promedios regionales y de la OCDE.

Cumplimiento de los contratos

57.9/100

- El tiempo necesario para hacer cumplir un contrato a través de los tribunales es de 581 días, ligeramente mejor que el promedio de la OCDE.
- El costo necesario para hacer cumplir un contrato por vía judicial es del 27% del valor de la reclamación, frente a un 32% de la región.
- El índice de calidad de los procesos judiciales tiene un desempeño de 7.5/18, un desempeño menor al regional.

HALLAZGOS DEL REPORTE

Protección de los inversionistas minoritarios

56.0/100

- Desempeños deficientes: alta concentración de control en las empresas (índice de propiedad y control 2.0/7).
- Desempeños promedio: índices de Divulgación y Responsabilidad de los Directores (5/10), cerca del promedio regional, e índice de derechos de los accionistas (4.0/6.0), superior al promedio regional.
- Desempeños sobresalientes: índice de facilidad para demandar a accionistas (8.0/10), permitiendo impugnar decisiones fácilmente, e índice de transparencia corporativa (4.0/7), con claridad intermedia en la información financiera.

Registro de la propiedad

55.7/100

- Son necesarios 7 procesos que toman 46 días en completarse, más sencillo en comparación con el promedio regional, pero más complejo que en países de la OCDE.
- Los costos son competitivos, representando un 4.6% del valor de la propiedad, apenas 0.4% por encima de la OCDE.
- En el índice de calidad de la administración de la tierra, Guyana puntúa con 7/30, reflejando desafíos en la fiabilidad de la infraestructura, transparencia, cobertura, acceso y resolución de litigios.

HALLAZGOS DEL REPORTE

Obtener crédito

55.0/100.

- En Guyana el índice de solidez de los derechos legales recibe una calificación de 3/12, el promedio regional es 5.3.
- El alcance y acceso a la información crediticia por parte de las agencias encargadas recibe una puntuación perfecta de 8/8.

Tramitación de permisos de construcción

52.5/100

- Se requieren 18 procedimientos y 208 días para cumplirlos, un desempeño por debajo de los promedios regionales y de países de la OCDE.
- Sus costos como porcentaje del valor del bodegaje equivalen al 2.4%, uno de los más competitivos en la región.
- El puntaje de 4.0/15 en el Building Quality Control Index muestra la necesidad de revisar la regulación y supervisar la calidad de las construcciones.

HALLAZGOS DEL REPORTE

Obtener electricidad

45.9/100.

- Se requieren 8 procedimientos y 82 días. Tiene un costo del 423.8% del ingreso per cápita.
- Su desempeño es considerablemente menor al regional y de la OCDE, lo que se evidencia en su puntuación de 0.0 en el Índice de confiabilidad del suministro y transparencia tarifaria.

Resolución de la insolvencia

22.4/100

- El índice de recuperación es de un 18.4% de los créditos recuperados, por debajo del promedio regional (31.2%).
- El tiempo para resolver insolvencias es de 3.0 años, alineado al promedio regional (2.9 años), pero aún distante de economías de la OCDE (1.7 años).

ESTABLECER UN NEGOCIO EN GUYANA

INCORPORACIÓN DE UNA NUEVA EMPRESA



Se deben presentar ante la Autoridad de Escrituras y Registros Mercantiles los artículos de constitución:

- Nombre propuesto,
- Domicilio social,
- Capital social,
- Derechos y restricciones,
- Condiciones de pago,
- Tamaño de la junta directiva,
- Declaración jurada de un abogado sobre la idoneidad de los firmantes.

También se deben proporcionar los detalles del primer director y secretario, junto con su consentimiento.

La tarifa de registro es G\$63,900 (aprox. USD 305), y es obligatorio presentar una declaración anual con estados financieros auditados ante el Registrador.

ESTABLECER UN NEGOCIO EN GUYANA

REGISTRO DE UNA EMPRESA EXTRANJERA



Una empresa extranjera puede registrarse en Guyana como empresa externa bajo la Ley de Sociedades, presentando:

- Nombre, Jurisdicción por la que se constituye, Fecha y forma de constitución, Capital social, Responsabilidad limitada, Operaciones en Guyana, Direcciones y directores.

También se debe incluir una declaración jurada de dos directores, copia de los instrumentos corporativos, declaración de un abogado sobre el cumplimiento de la ley, y un poder notarial para designar un representante en Guyana.

La tarifa de registro varía entre G\$80.000 (USD 380) y G\$300.000 (USD 1.430). Las empresas externas deben presentar cuentas auditadas anualmente y pueden poseer tierras con la autorización del Presidente.

ESTABLECER UN NEGOCIO EN GUYANA

REGISTRO DE UNA EMPRESA UNIPERSONAL/SOCIEDAD

Según la Ley de Registro de Nombres Comerciales, las empresas unipersonales o sociedades que operen bajo un nombre comercial distinto al verdadero apellido del propietario o los socios deben registrarse.

La solicitud debe incluir:

- Nombre comercial,
- Naturaleza general de la empresa,
- Lugar principal de negocios,
- Nombre, la nacionalidad, el lugar de residencia habitual y otra ocupación comercial del propietario único o de cada individuo que sea socio.

Se debe pagar una tarifa de registro de G\$5,000 (USD 24)



RÉGIMEN FISCAL

IMPUESTO DE SOCIEDADES

40% para actividades comerciales, 25% para otras actividades, y 45% para compañías telefónicas.

UTILIDAD DE LA SUCURSAL

A los beneficios netos, después de aplicar el impuesto de sociedades, se realiza una retención adicional del 20%.

PAGOS A FILIALES EXTRANJERAS

Los gastos de la oficina central se limitan al menor entre el cargo y el 1% de los ingresos brutos.

IMPORENTA

Los ingresos de Guyana son gravables, con un impuesto del 28% hasta G\$130.000 (USD 620) al mes y 40% sobre el excedente.

PÉRDIDAS FISCALES

Las pérdidas fiscales se pueden usar para compensar ganancias futuras, pero no pueden reducir más del 50% del impuesto en un ejercicio.

RÉGIMEN FISCAL

IMPUESTO SOBRE LA PROPIEDAD

Los primeros G\$40 millones (USD 191.000) están exentos, los siguientes G\$20 millones (USD 96.000) se gravan al 0,5%, y el resto al 0,75%.

IMPUESTO ESPECIAL SOBRE EL CONSUMO

El impuesto especial se cobra sobre la importación o fabricación nacional de vehículos automotores, productos derivados del petróleo, productos de tabaco y bebidas alcohólicas.

IMPUESTO AL VALOR AGREGADO

El impuesto al valor agregado (IVA) es del 14% y se aplica a bienes y servicios gravables, aunque algunas categorías están exentas o tienen tasa cero.

SISTEMA NACIONAL DE SEGUROS

Las contribuciones al seguro nacional son obligatorias a una tasa del 14% de los ingresos: 5,6% lo deduce el empleado y 8,4% lo paga el empleador.

Los autónomos aportan el 12,5%. El límite de ingresos mensuales es G\$280.000 (USD 1.340).

RÉGIMEN FISCAL

TRATADOS DE DOBLE IMPOSICIÓN

Guyana tiene tratados vigentes con Canadá, el Reino Unido y los Estados miembros de CARICOM que han ratificado el Tratado de Doble Imposición de CARICOM.

DERECHOS DE ADUANA

Se cobran derechos de aduana por la importación de mercancías a Guyana. La tasa aplicable varía según el tipo de mercancía.

PERMISO DE EXPORTACIÓN

Las empresas exportadoras pueden deducir según el porcentaje de exportaciones, excepto en productos como bauxita y oro.

IMPUESTO A GANANCIAS DE CÁPITAL

Las ganancias por la venta de activos entre 1 y 25 años se gravan al 20%. Los activos de más de 25 años están exentos.

RETENCIÓN DE IMPUESTOS

20% sobre las distribuciones y pagos a no residentes, como regalías y honorarios. 2% sobre pagos superiores a G\$500.000 (USD 2.340) a contratistas residentes por mano de obra o alquiler de equipos. 10% sobre pagos a empresas no residentes por contratos.

RÉGIMEN LABORAL

Legislación

- 1 DEL TRABAJO
- 2 DE TERMINACIÓN DEL EMPLEO Y PAGO DE INDEMNIZACIÓN POR DESPIDO
- 3 DEL CONSEJO DE SALARIOS
- 4 DE LICENCIAS CON SUELDO
- 5 DE PREVENCIÓN DE LA DISCRIMINACIÓN
- 6 DE SALUD Y SEGURIDAD OCUPACIONAL
- 7 DE RECONOMIENTO DE SINDICATOS

- El salario mínimo es de G\$44,200 (USD 210) al mes, y el del servicio público es de G\$70,000 (USD 330).
- La jornada laboral es de 40 horas en 5 días, y las horas extras se pagan conforme a la ley.
- Los extranjeros deben obtener un permiso de trabajo del Ministerio de la Presidencia, excepto los nacionales de CARICOM con Certificado Nacional Calificado del CSME.

PROTECCIÓN DE LA INVERSIÓN

Derechos & garantías

La Ley de Inversiones de Guyana garantiza a los inversionistas protección contra la expropiación, puede ocurrir por motivos legales con compensación justa.

Asegura el derecho a comprar o arrendar tierras, decidir sobre la distribución de ganancias y dividendos, contratar personal extranjero calificado, sin intervención del gobierno.

Transferencias de fondos al exterior

La Ley de Inversiones permite transferencias al exterior para repatriar ganancias, capital, pagar importaciones, regalías, intereses, y franquicias, sujeto a impuestos.

Estas transferencias pueden restringirse en casos de insolvencia, procedimientos penales, sentencias judiciales o protección de acreedores.

Resolución de disputas

La Ley de Inversiones permite resolver disputas con inversionistas o el Gobierno mediante arbitraje, tribunales locales o el Centro Internacional de Arreglo de Diferencias Relativas a Inversiones (CIADI), del que Guyana es miembro.

OTROS ASPECTOS RELEVANTES

Protección ambiental

La Ley de Protección Ambiental exige permisos para proyectos con impacto ambiental, como hoteles grandes, energía hidroeléctrica, infraestructura, tratamiento de residuos, organismos modificados genéticamente y extracción de recursos.

Moneda

Todas las transacciones deben hacerse en dólares guyaneses, salvo autorización del Banco de Guyana. Los inversores pueden abrir cuentas en dólares locales y monedas extranjeras.

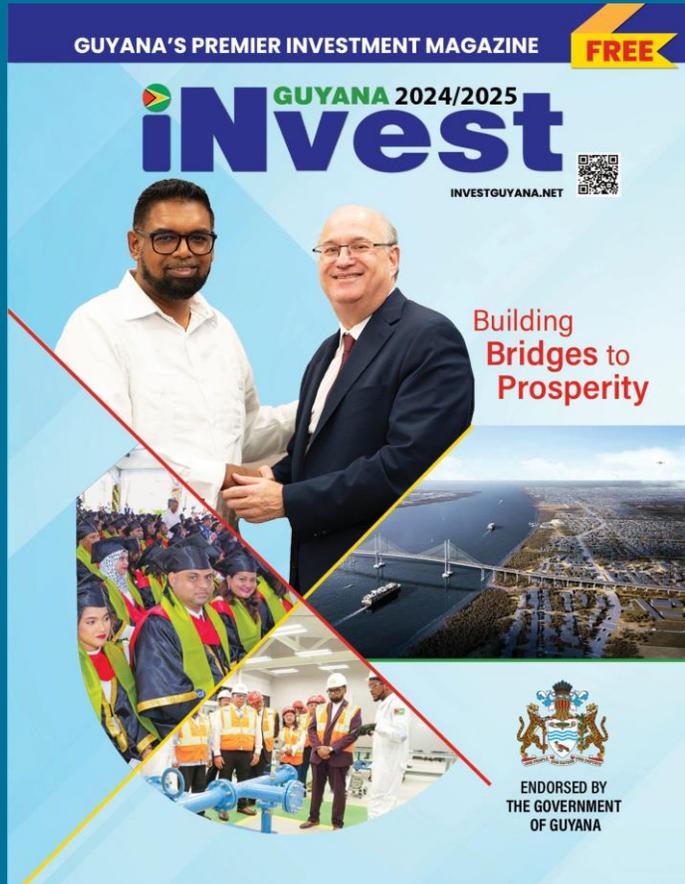
Antilavado De dinero

La Ley contra el blanqueo de dinero es la principal regulación. La Unidad de Inteligencia Financiera está encargada de manejar reportes de actividades sospechosas.

Bolsa

La Asociación de Sociedades de Valores e Intermediarios de Guyana Inc. maneja la Bolsa de Valores de Guyana.

PERFIL COMERCIAL DEL NEGOCIANTE EN GUYANA



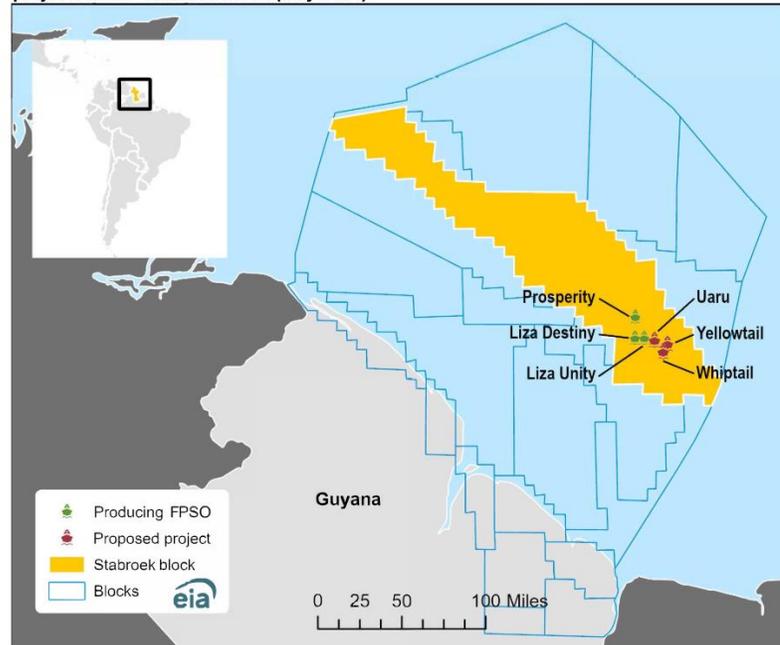
- Según su Doing Business, el ritmo de las negociaciones en Guyana puede no ser tan rápido como en algunas culturas occidentales. **La paciencia es clave**, ya que la toma de decisiones puede ser un proceso deliberado y cuidadoso.
- Es importante no apresurar el proceso. **La comunicación en Guyana tiende a ser abierta y franca**, por lo que es probable que se exprese de forma clara lo que cada parte necesita o espera.
- Es fundamental no ser agresivo ni impositivo, sino adoptar un tono respetuoso. Dado que **Guyana es una nación diversa**, con una mezcla de culturas indígenas, africanas, indias y europeas, es importante ser consciente y respetuoso de estas diferencias culturales.

GUYANA:

Jugador clave en el suministro mundial de crudo

- **Descubrimientos Petroleros:** Desde 2015, Guyana ha identificado reservas significativas, con miles de millones de barriles recuperables, posicionándose como uno de los productores más prometedores de América Latina.

Guyana's offshore mineral exploration blocks, producing FPSO vessels, and proposed projects in the Stabroek block (May 2024)



Data source: U.S. Energy Information Administration; World Bank; Guyana Ministry of Natural Resources*
Note: FPSO=floating production, storage, and offloading

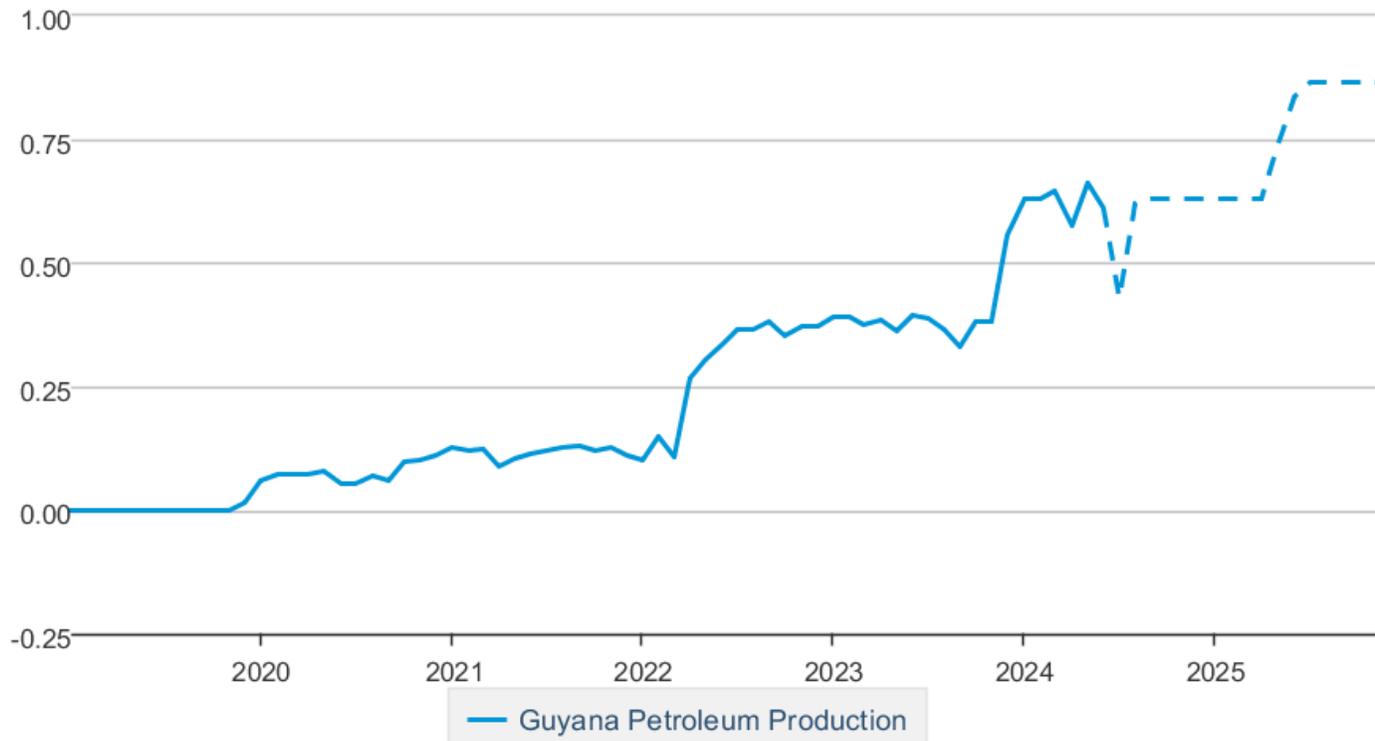
- **Impacto Global:** La creciente producción de petróleo en Guyana está transformando el mercado energético, enfrentando desafíos y oportunidades en la transición hacia fuentes sostenibles.
- **Ventajas Estratégicas:** Ubicada en la costa noreste de Sudamérica, Guyana conecta el Atlántico con el Caribe, facilitando el acceso a mercados en Norteamérica y Europa.
- **Futuro del Sector:** Amplias áreas offshore aún sin explorar mantienen al país en la mira de grandes empresas e inversionistas.

GUYANA:

Jugador clave en el suministro mundial de crudo

Guyana Petroleum Production

million barrels per day



Data source: U.S. Energy Information Administration

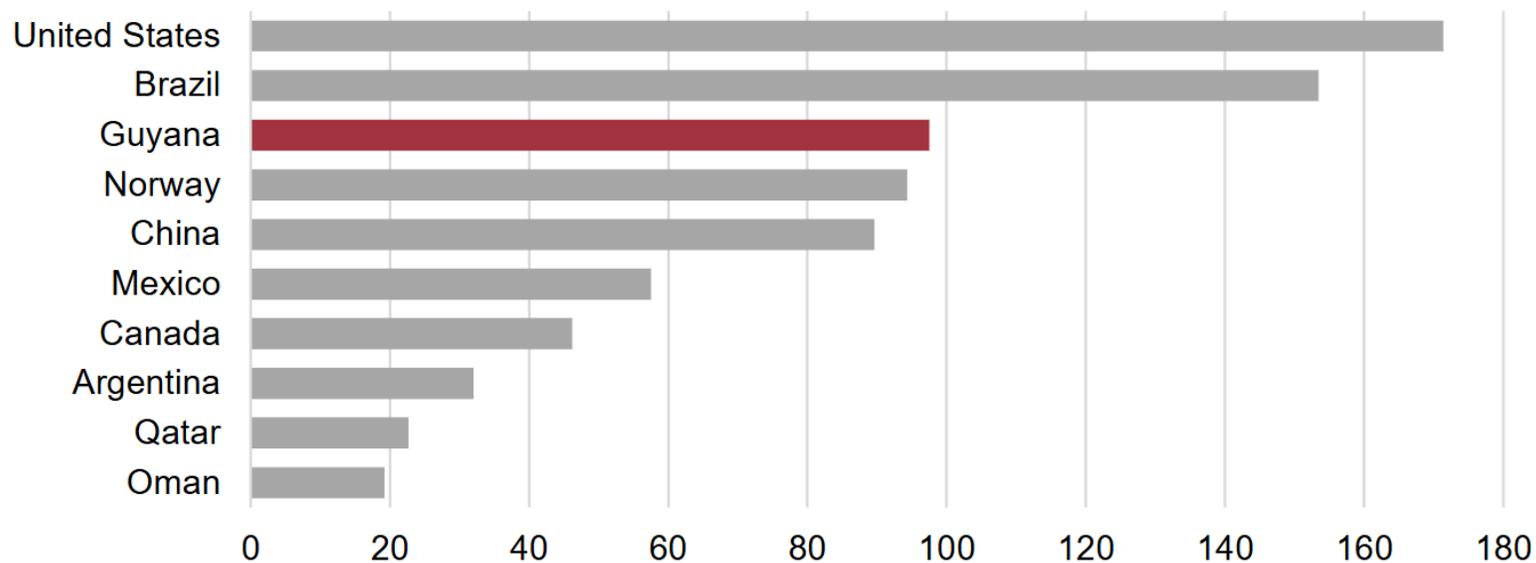
- El PIB de Guyana creció un 62% en 2022, impulsado por el petróleo y gas (56% del crecimiento).
- La producción de crudo pasó de 15,000 b/d en 2019 a 630,000 b/d en 2024, con proyecciones de superar 1,2 millones b/d en 2027.
- ExxonMobil lidera un consorcio que incluye a Hess y la China National Offshore Oil Company, desarrollando más de 11.000 millones de barriles en alta mar.

GUYANA:

Jugador clave en el suministro mundial de crudo

Guyana aumentó su producción de crudo en una media anual de 98.000 b/d entre 2020 y 2023, lo que la convierte en el tercer país productor no perteneciente a la OPEP con mayor crecimiento durante este periodo.

**Crude oil production in Guyana and select non-OPEC countries,
average annual change (2020–2023)**
thousand barrels per day



Fuente de datos: Administración de Información Energética de Estados Unidos, Estadísticas Energéticas Internacionales

CLIMA DE INVERSIÓN 2024 GUYANA

Aspectos regulatorios y consideraciones clave para el sector Petróleo

- La **Ley de Contenido Local (LCA)**, aprobada en 2021, establece cuotas obligatorias de contratación local y adquisición de materiales para empresas extranjeras en el sector petrolero, con requisitos que varían desde un 90% para servicios básicos hasta un 25% para actividades más técnicas.
- Existen leyes que protegen la propiedad de extranjeros y permiten la formación de empresas, aunque **ciertos servicios de petróleo y gas están limitados a operadores locales**. Para que una empresa sea reconocida como guyanesa en el sector, debe cumplir criterios estrictos como que ciudadanos locales posean al menos el 51% de los derechos de voto y ocupen la mayoría de los puestos ejecutivos.

OPORTUNIDADES COMERCIALES PARA COLOMBIA

Código	Descripción del producto	Exportados por Colombia (USD miles)			Importados por Guyana (USD miles)		
		2014	2023	Var %	2014	2023	Var %
'271019	Aceites medios de petróleo (sin biodiesel)	2.236.063	2.838.557	27%	406.747	757.976	86%
'730429	Tubos sin soldadura de hierro o acero	13.883	43.334	212%	56	49.139	87648%
'732690	Manufacturas de hierro o acero, n.c.o.p.	7.852	16.248	107%	2.714	38.340	1313%
'830710	Tubos flexibles de hierro o acero	782	1.001	28%	9	49.203	546600%
848180	Artículos de grifería y reguladores	8.234	15.854	93%	857	52.830	6065%
'853590	Aparatos eléctricos para conexiones	362	1.746	382%	419	32.737	7713%
'870322	Automóviles de turismo	15.909	71.166	347%	20.431	110.863	443%
'890190	Barcos especiales (faro, bomba, grúa)	1.580	1.843	17%	183	267.240	145933%
'730419	Tubos sin soldadura para oleoductos o gasoductos	745	1.655	122%	498	23.340	4587%
'842951	Cargadoras y palas cargadoras autopropulsadas	105	726	591%	2.260	22.237	884%

Fuente: Trademap

OPORTUNIDADES COMERCIALES PARA COLOMBIA

Código	Descripción del producto	Colombia exporta a Guyana			Guyana importa del mundo		
		2014	2023	Var %	2014	2023	Var %
'850433	Transformadores de tipo seco de potencia (16 kVA a 500 kVA)	N/A	4.917	1363%	165	5.899	3475%
'850710	Acumuladores de plomo para arranque de motores de émbolo	161	2.623	1529%	2.987	5.718	91%
'360200	Explosivos preparados (excepto pólvora)	N/A	1.038	414%	718	16.645	2218%
'252329	Cemento Portland (normal o moderado)	N/A	4.777	53%	27.365	38.419	40%

Fuente: Trademap

CONCLUSIONES & RECOMENDACIONES



APERTURA ECONÓMICA

Guyana está transitando hacia ser uno de los líderes en producción y exportación de crudo a nivel mundial. Su apertura abre múltiples oportunidades para explorar alianzas económicas, diversificar los orígenes de importación y destinos de exportación, asesorar a las empresas a través del Know How, entre otros.



OPORTUNIDADES DE EXPORTACIÓN

Colombia puede convertirse en un importante proveedor para el Desarrollo de la industria petrolera en Guyana, especialmente en las industrias complementarias, abarcando desde la infraestructura y el transporte, hasta dotación y servicios.



ES CLAVE ASESORARSE

Invertir en Guyana puede ser desafiante, especialmente en el sector petrolero por la Ley de Contenido Local. Por ello, es importante buscar la asesoría de expertos.

Lo mismo aplica para la exportación, donde se debe propender por la optimización y eficiencia de los procesos y, sobretodo, entender a la contraparte.

¡MUCHAS
GRACIAS!



Directora de Promoción Internacional
y Desarrollo de Negocios

Juliana Villegas Restrepo

✉ jvillegas@araujoibarra.com

☎ +57 311 6359630

