



ARAÚJO IBARRA
Consultores en Negocios Internacionales

Segundo Foro
Offshore
Caribe: Energía y Progreso

MECANISMOS DE COMERCIO EXTERIOR QUE INCENTIVAN LA ACTIVIDAD OFFSHORE EN COLOMBIA

1

Martín Ibarra

CEO Araújo Ibarra

Septiembre 3, 2025



Instrumentos clave

Sector Petróleo y Gas

- ✓ La recuperación del sector depende del uso adecuado de los instrumentos previstos en la legislación actual.
- ✓ Estos mecanismos permiten la nivelación fiscal internacional, clave para la competitividad.



ORGANIZACIÓN
MUNDIAL
DEL COMERCIO

Primer axioma de comercio internacional:
“No exportar impuestos”



ESCENARIO GLOBAL: PETRÓLEO

El mundo produce ~101 millones de barriles de petróleo diarios.

Hay +800 refinerías instaladas en el mundo que producen alrededor de 16 millones de metros cúbicos de productos refinados.

La mitad de esa producción se refina en países distintos a los de su extracción.

Este escenario ha impulsado la creación de facilidades e incentivos para la producción **costa afuera**, debido a sus altos costos, así como para la refinación del petróleo.

Fuente: Agencia Internacional de Energía



Exploración Costa Afuera: El Desafío de los Costos

Desarrollar:

- ✓ Un pozo en tierra cuesta aprox.
USD 15-20 millones
- ✓ Un pozo en el mar puede superar los
USD 200-300 millones



La **nivelación fiscal** resulta clave para
viabilizar la exploración offshore

MECANISMOS DE COMERCIO EXTERIOR

Las empresas pueden reducir costos en un momento donde es necesario ser competitivos, mediante el uso de los instrumentos de comercio exterior.

Mecanismos que permiten a las empresas reducir su carga impositiva:

- ✓ Zonas Francas Offshore
- ✓ Zonas Francas para refinación de petróleo
- ✓ Plan Vallejo



ZONAS FRANCAS

COSTA FUERA/OFFSHORE

- Fomentar e impulsar el desarrollo de proyectos encaminados a la **exploración y explotación de hidrocarburos** en nuestras costas marítimas y mar territorial.
- Nos permitió nivelarnos en materia fiscal con **Guyana, Uruguay y Golfo de México** sin proyecto de ley.
- Exclusivamente para actividades de **evaluación técnica, exploración y producción de hidrocarburos** costa afuera.
- Actividades de **logística, compresión, transformación, licuefacción de gas.**



1

ZONAS FRANCAS

COSTA FUERA/OFFSHORE

- Pueden declararse en cualquier parte del territorio nacional. Puede incluir áreas continentales o insulares.
- El área a declarar como ZF de corresponder al área asignada en el contrato con la ANH, sin que se exija área mínima.
- No exige cumplimiento de un mínimo de cinco usuarios en su área de operación (como las zonas francas regulares)
- El área Costa Afuera no requerirá cerramientos ni cumplir con el requisito de continuidad.
- Al área Continental o insular sí le será exigible el requisito de cerramiento y continuidad.



Ventajas

Zonas Francas Offshore



Esquema Multiempresarial

Incentivos aplican no solo al titular de la licencia ANH, sino también a todos sus contratistas.



Exoneración Tributaria en Equipos

Sin arancel ni IVA para equipos del operador y contratistas.



Reducción del Impuesto de Renta

Del 35% al 20%, independientemente de si el gas o petróleo se exporta o se vende en Colombia.



Extensión a Terminales en Tierra

Beneficios aplican también a infraestructura logística y de almacenamiento en tierra vinculada a operaciones en el mar.



ZONAS FRANCAS OFFSHORE

EN COLOMBIA

Zona Franca Permanente Costa Afuera Anadarko Colombia Company

- Ubicación: Barranquilla, Atlántico
- Inversión total: USD 271.119.975
- Vigencia: Extendida hasta el 30 de octubre de 2050

Zona Franca Permanente Costa Afuera Petrobras International Braspetro

- Ubicación: Cartagena, Bolívar
- Inversión total: USD 73.000.000
- Vigencia: Extendida hasta el 25 de junio de 2046

Zona Franca Permanente Costa Afuera Shell Ep Offshore Ventures Limited

- Ubicación: Cartagena, Bolívar
- Cesión de Shell en contratos offshore a Ecopetrol

Se favorecen empresas como:



Antecedente ZF Offshore en Colombia:

OXY y el FSU Coveñas (1988)

- Descubrimiento de **Caño Limón** por OXY reactivó a Colombia como exportador de petróleo.
- Se instaló en el **Golfo de Morrosquillo** la Unidad Flotante de Almacenamiento (FSU) para exportar el crudo.
- FSU instalado en **1986**, con operaciones de exportación desde **1988** hasta **1998**.
- Capacidad de **2,1 millones de barriles**, una de las pocas estaciones de almacenamiento sobre el mar en el mundo.



Occidental Petroleum Corporation



El FSU Coveñas marcó un hito pionero para el modelo de Zonas Francas Offshore en Colombia, combinando infraestructura petrolera, exenciones fiscales y seguridad estratégica.



Figura de ZF Offshore es una práctica global en países líderes en petróleo y gas

Proyectos de ZF Offshore en países como:

Reino Unido

Irlanda

Nigeria

Emiratos Árabes Unidos

...y otros países en expansión

Incluyen exenciones fiscales, regulaciones
simplificadas, beneficios de infraestructura avanzada



2

ZONAS FRANCAS PARA LA REFINACIÓN DE PETRÓLEO

Referencia internacional:

Las grandes refinerías del mundo operan como zonas francas.

En Colombia:

Una refinería puede constituirse como **Zona Franca Especial**, o integrarse a una **Zona Franca Permanente**.

Beneficio tributario clave:

El impuesto de renta se reduce del 35% al 20%, incluso cuando el petróleo y sus derivados se destinan al mercado colombiano.



LAS MEJORES REFINERÍAS EN EL MUNDO QUE SON ZONA FRANCA

Refinería de Jamnagar en India
1,24 mill. b/d



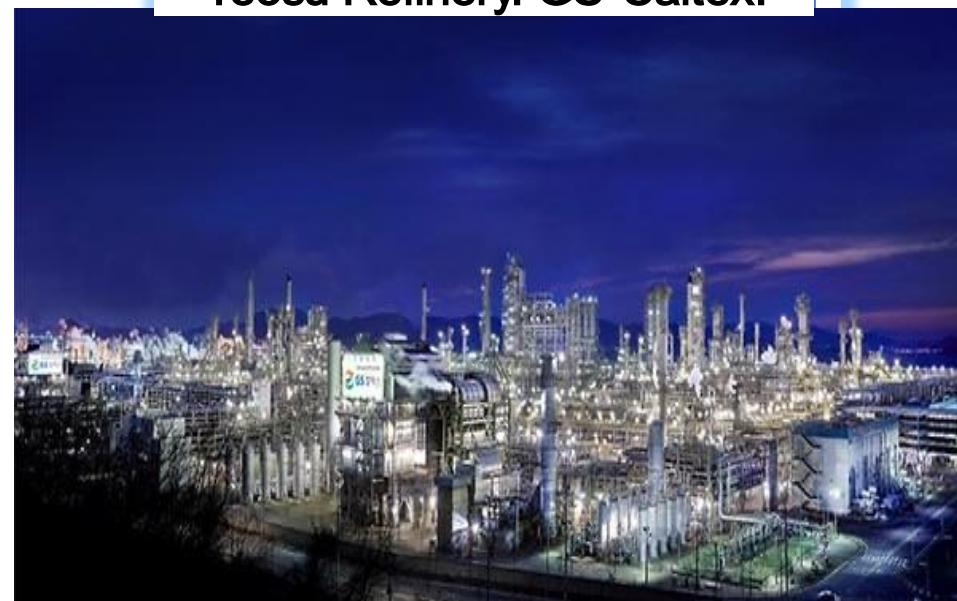
SK Energy. Corea del Sur
840.000 b/d



ZF Abu Dhabi Oil Refining Company
(Takreer).
Emiratos Árabes Unidos 817.000 b/d



Yeosu Refinery. GS-Caltex.



Onsan Refinery. S-Oil. Corea del Sur.
669.000 d/d



LAS MEJORES REFINERÍAS EN EL MUNDO QUE SON ZONA FRANCA

Port Arthur Refinery. Saudi Aramco.
Estados Unidos 600.000 b/d



Singapore Refinery. ExxonMobil. Singapur
592.000 b/d



Baytown Refinery. ExxonMobil.
Estados Unidos 584.000 b/d



Ras Tanura Refinery. Aramco.
Arabia Saudita 550.000 b/d



EJEMPLOS DE REFINERÍAS EN ZONA FRANCA EN COLOMBIA

Refinería de
Cartagena S.A.S.



Zona Franca Permanente Especial

Refinería Santa Marta y
Magdalena S.A.S.



**Usuario Operador de Zona Franca de
Santa Marta**

Procedimiento

Declaratoria de Zona Franca

Solicitud:

Presentar ante el Ministerio de Comercio, Industria y Turismo la creación de la Zona Franca (especial o permanente).

Usuario Operador:

Designar la empresa responsable de la administración de la Zona Franca.

Caso Offshore:

Incluir copia del contrato celebrado con la ANH como requisito adicional.



Sinergia Estratégica

Varias compañías de servicios petroleros instalan su sede en Zonas Francas Permanentes (Multiusuario)

Ejemplos destacados:

The logo for Halliburton, featuring the word "HALLIBURTON" in white, bold, uppercase letters centered on a solid red rectangular background.

HALLIBURTON

The logo for FEPACO, featuring a stylized icon above the text "FEPACO". The icon consists of three red diagonal lines and a black shape. The text "FEPACO" is in red and black, with "FEP" in red and "ACO" in black.

FEPACO

The logo for Alkhorayef, featuring a stylized icon above the text "Alkhorayef". The icon consists of a dark grey semi-circle and a gold leaf-like shape. The text "Alkhorayef" is in black, with the Arabic name "الخريف للبترول" above it.

الخريف للبترول
Alkhorayef™

A partial view of the Colombian flag, showing the yellow, blue, and red horizontal stripes in a circular shape.

Las Zonas Francas y el Plan Vallejo son instrumentos efectivos para atraer y consolidar operaciones de empresas petroleras en Colombia.

3 PLAN VALLEJO

PETROLERO Y GAS

Régimen que permite importar a productores, exportadores, comercializadores o entidades sin ánimo de lucro, temporalmente al TAN, con exención total o parcial de tributos aduaneros (Arancel e IVA):

✓ Materias primas e insumos

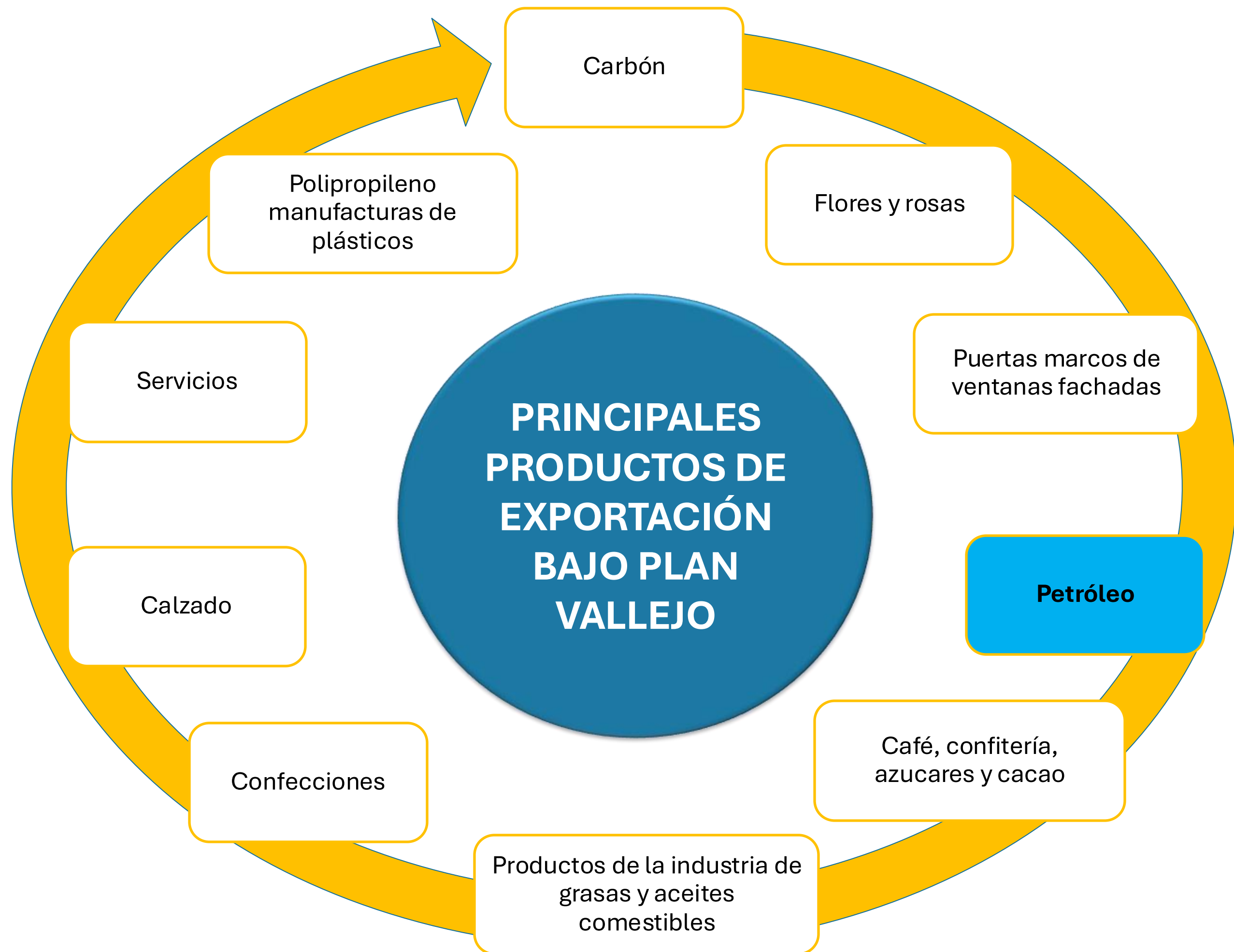
✓ Maquinaria y equipos

✓ Bienes de capital

✓ Repuestos

Que se empleen en la producción de bienes de exportación.





Plan Vallejo

Bienes de Capital y Repuestos (art. 174)

Ha funcionado exitosamente en Colombia para **bienes de capital y repuestos** vinculados a petróleo que sean parcial o totalmente exportables.

Beneficios

- Diferimiento del IVA en importación de bienes de capital y repuestos bajo Plan Vallejo.
- Al cumplir el compromiso de exportación, el IVA se causa como importación ordinaria, aplicando descuento por depreciación aduanera (hasta un 70% del valor FOB inicial de importación de los equipos).

Compromiso

Exportar un valor equivalente como mínimo a 1.5 veces el valor del cupo de importación utilizado. (En periodo entre 6 a 9 años).



Algunos ejemplos:

HOCOL



Caño Limón,



Cusiana - Cupiagua



Oleoducto Central de Colombia



Oleoducto del Alto Magdalena



Receptor



Importancia

Plan Vallejo Petrolero y Gas

1. Mejora del flujo de caja

Al no tener que pagar impuestos en el momento de la importación, la empresa mejora su liquidez.

2. Mayor competitividad en mercados internacionales

Al reducir los costos, la empresa puede ofrecer productos con mejor precio o mayor valor agregado.

3. Plan Vallejo de Bienes de Capital

Más de 1.194 subpartidas arancelarias que se pueden importar bajo un programa Plan Vallejo de Bienes de Capital.

4. Plan Vallejo es un mecanismo no territorial

PV se aplica a sus proveedores fabricantes de equipos en Colombia



EL PETRÓLEO...

- ✓ Ha sido y sigue siendo el **principal producto de exportación** de Colombia desde la apertura económica (Aprox. 35%).
- ✓ Es también el producto **estrella del vecindario** (Venezuela, Guyana, Ecuador...)

Colombia se consolida como epicentro regional de esta industria estratégica



GRACIAS



Presidente

Martín Gustavo Ibarra

✉ mibarra@araujoibarra.com

☎ 601 6511511 Ext. 742

📱 +57 (310) 2813682



Escanee el
código QR



@AraujoIbarraCol



@AraujoIbarraCol



AraujoIbarraCol